**Церковь Адвентистов Седьмого Дня**

**Христианский Открытый Следопытский Университет**

**Курсовая работа**

**По теме: «Литературный евангелизм»**

**Выполнила:**

**Воронецкая Екатерина Юриевна**

**Николаев - 2015**

**Содержание**

1. **Вступлеие**………………………………………………...…………4
2. **Требования к специализации «Литературны евангелизм»** ……………………………………………………………………………………..6
3. Используя Библию и Дух пророчества, напишите краткое изложение, не менее, чем на 250 слов, на тему важности использования литературы для приведения людей ко Христу…...…………………………….6
4. Назовите пять необходимых качеств литературного евангелиста………………………………………………………………………..6
   1. Полностью предавший себя Богу………………………………..…7
   2. Полностью подготовленный………………………………………..8
   3. Являющий собой пример в привычках, манерах и одежде…………......................................................................................................9
   4. Распологающая манера говорить………………………………….10
   5. Усердный в служении.......................................................................10
   6. Приверженный в молитве………………………………………….11
5. Как поддерживается литературный евангелист в финансовом вопросе?..................................................................................................................11
6. Какие четыре шага необходимо предпринять, чтобы продать книгу или журнал?.................................................................................................12
7. Кратко расскажите, как пробудить интерес к покупке книги или журнала…………………………………………………………………………...13
8. Знать, как воспринимать отказ от покупки книги или журнала…………………………………………………………………………...16
9. Выполните одно из следующих: .....................................................16

-На протяжении четырех месяцев выходите с книжным столом, записывая какие книги наиболее и менее популярны.

-Примете участие в проекте из дома в дом, или распространение литературы по почте на протяжении 10 часов. Вложите в литературу почтовую открытку для заказа дополнительной литературы, библейских уроков и/или записаться в Заочную библейскую школу.

-Займитесь продажей книг и/или журналов Церкви адвентистов седьмого дня в течении пяти недель, посвящая этому не менее 20 часов в неделю.

-Займитесь распространением религиозных книг для местной администрации. Проведите в этом проекте не менее 10 часов.

-Займитесь распространением религиозных книг пациентам больницы или в доме престарелых. Проведите в этом проекте не менее 10 часов.

-Создайте проект для бесплатной годовой подписки на журнал Свобода (Liberty) для судей и/или адвокатов в вашей местности. Сделайте сбор средств или пожертвований для бесплатной подписки.

-Создайте проект по отправлению литературы и/или Библий на миссионерские поля. Частью этого проекта является сбор литературы и/или Библий, определив куда отправить этот материал, запакуйте и отправьте литературу.

1. **Методика преподавания**…………………………………………18
2. Планирование занятий......................................................................18
3. Занятия в звеньях по ступенях ........................................................18
4. Занятия по повышенным требованиям ступеней..........................19
5. Специализации………………………………………………..……19
6. Советы для поддрежания энтузиазма.............................................19
7. **Метод опроса**………………………………………………………22
8. **Вывод**……………………………………………………………….24
9. **Список литературы**…………………………………………….…25
10. **Вступление**

Вы когда-нибудь пытались делать что-нибудь в одиночку? Например, бегать по утрам, делать зарядку или обливаться холодной водой? Надолго ли вас хватило? А пытались ли вы в одиночку заниматься литературным евангелизмом? Сколько вы продержались? В чем проблема?  
Единственным секретом является работа в группе.

«Для продажи нашей литературы должны быть организованы кампании, чтобы мир узнал о том, что ему предстоит вскоре» *«Ревью энд Геральд» 2 июня 1903 год.*

Преимущества работы в группе:

-Легче сохранять энтузиазм;

-Сохраняется эмоциональное равновесие: успех и неудачи делятся на всех;

-Группой можно достигнуть большего результата, нежели в одиночку;

-Почти всегда есть тот, на кого можно равняться;

-Возможность творчески развиваться, анализируя работу свою и других;

-Терапия «раненых» происходит в группе эффективнее и быстрее, чем в одиночку;

-В группе формируются лидеры;

- Достигается духовная и личностная зрелость;

-Происходит изменение характера;

-Легче бороться с искушениями;

-Больше шансов стать активным миссионером;

-Укрепляется христианское единство.

Когда мы работаем в команде или группе нам намного легче и наша работа становиться продуктивнее. Это и есть залог успеха. Выше мы перечислили целый перечень, почему лучше работать не в одиночку, а в команде.

Знаете ли вы разницу между врачом и аптекарем? Приходя в аптеку, вы видите множество лекарств и часто теряетесь от их разнообразия. Аптекарь молчит пока его не спросят и часто выступает в роли продавца, меняя деньги на товар. А хороший доктор, прежде чем выписать рецепт, задает вам массу вопросов, делает анализы и лишь тогда прописывает какие-то лекарства. Заметьте, чем больше заданных вопросов, тем глубже доверие к доктору и его диагнозу и успешнее назначенное лечение.

Выкладывая весь свой товар напоказ перед многолюдной уличной толпой или даже перед одним человеком в квартире, вы работаете как аптекарь. Тогда отношение к вам такое же, как к обычному торговцу: пренебрежительный тон в общении, раздражительные замечания по поводу вашего визита, попытки сбить цену и другие рыночные атрибуты. В такой атмосфере очень трудно не забыть, что вы принесли людям шанс на вечную жизнь.

Предлагаю вам стать «доктором» литературного благовестия и метод, открывающий большие перспективы развития. Ваша задача сводится к тому, чтобы узнать потребности человека и сделать литературу ответом на его нужды.

1. **Требования к специализации «Литературный евангелизм»**
2. **Используя Библию и Дух пророчества, напишите краткое изложение, не менее, чем на 250 слов, на тему важности использования литературы для приведения людей ко Христу**.

Книги:

-Библия.

- "Литературный Евангелизм" Елена Уайт.

- "Евангелизм" Елена Уайт.

- "Служители Евангелия" Елена Уайт.

1. **Назовите пять необходимых качеств литературного евангелиста.**

Когда вы решили начать работу литературного евангелиста, прежде всего вам нужно понять, что это война. Нашим врагом является дьявол, который подобен террористу. Группа, в которой вы работаете, занимается освобождением заложников. Поле битвы – город или поселок, где вы работаете. Лидер является вашим командиром, а Бог – маршалом. Он дает вам в помощь свои войска, но со своей стороны вы должны вооружиться «до зубов» и идти на передовую. Очень опасно работать на территории, «заминированной» представителями других конфессий или продавцами сетевого маркетинга. Апостол Павел советует нам: «Облекитесь во всеоружие Божие, чтобы вам можно было стать против козней диавольских, потому что наша брань не против крови и плоти, но против начальств, против властей, против мироправителей тьмы века сего, против духов злобы поднебесной. Для сего примите всеоружие Божие, дабы вы могли противостать в день злой и, все преодолев, устоять. Итак, станьте, препоясав чресла ваши истиною и облекшись в броню праведности, и обув ноги в готовность благовествовать мир; а паче всего возьмите щит веры, которым возможете угасить все раскаленные стрелы лукавого; и шлем спасения возьмите, и меч духовный, который есть Слово Божие» Ефес.6:11-17.

* 1. ПОЛНОСТЬЮ ПРЕДАВШИЙ СЕБЯ БОГУ

Весьма важно что ЛЕ находит себе поддержку и уверенность в Боге. Чтобы иметь успех в работе ему надо полностью предать свою жизнь Богу и литературному служению.

Елена Уайт говорила: «Участвующие в работе по распространению литературы прежде всего должны всецело и полностью предать себя Богу.»

ЛЕ стр. 6

- Смирение и Готовность Учиться

На основании Духа Пророчества, образование, красноречие или мирское богатство не является столь важным при подборе людей для служения Господу. Бог спрашивает:

а. Ступают ли они столь смиренно, чтобы Я мог научить их Моим путям?

б. Могу ли Я вложить Свои слова в их уста?

в. Будут ли они представлять Меня

- Ежедневное Обращение и Настоящее христианство

«Причина того, что столь многие потерпели неудачу как литературные   
евангелисты, кроется в том, что они не были истинными христианами; им был неведом дух истинного обращения...» ЛЕ стр. 67-68

- Чистота Жизни

- Постоянная Зависимость от Бога.

Верный ЛЕ будет:

а. Каждый миг своей жизни чувствовать зависимость от Бога.

б. Не будет взращивать ропот в сердце или на устах.

* 1. ПОЛНОСТЬЮ ПОДГОТОВЛЕННЫЙ

Тот кто не готовиться к чему-либо, тот готовит себя к неудаче.   
«...Литературный Евангелист должен быть тщательно подготовлен, но в то же время он не должен ограничиваться уже установившимся набором слов и   
выражений, он должен дать Господу возможность помогать в его работе и воздействовать на его разум...» ЛЕ стр. 7

- Знание Божьего Слова

Разум каждого ЛЕ должен обогатиться знанием истин Божьего слова, чтобы   
иметь возможность извлекать из этой сокровищницы как новые, так и старые истины.

- Знание той Книги, Которую Вы Продаете

Каждому ЛЕ необходимо внимательно ознакомиться с теми книгами, которые они распространяют, для того чтобы привлекать внимание людей к ее важнейшим главам. Ему стоит хорошо знать содержание.

- Непрестанно Совершенствоваться.

ЛЕ необходимо стремиться к полному, непрестанному совершенствованию в своей работе:

«Последователь Иисуса должен непрестанно совершенствоваться в своих  манерах, привычках, в духе и труде. Этого можно добиться, если вы   
устремляете свой взор на Иисуса, а не на внешние, преходящие ценности.»  
ЛЕ стр. 83

* 1. ЯВЛЯЮЩИЙ СОБОЙ ПРИМЕР В ПРИВЫЧКАХ, МАНЕРАХ И ОДЕЖДЕ

Работа ЛЕ является Божьим средством для достижения многих, кто в ином случае не познал бы истину. Поэтому важно чтобы ЛЕ имели соответствующее достоинство в манерах.

- Чистота и Целостность

Работник, в сердце которого живет дело Божье, не будет настаивать на более высоко оплате.

-ЛЕ не нуждается в безукоризненной одежде. Он нуждается в следующих   
Христианских достоинствах:

а. Честности и целостности характера, которые выражало бы его лицо.

б. Доброте и мягкости которые оставляют свой след на лице.

в. Сердце которое не практикуется во лжи и не проявляет напыщенности в манерах.

- Скромный, Кроткий и Умеренный

«Литературные евангелисты должны обладать культурным и безукоризненным характером, а не вычурными и искусственными манерами мира, теми качествами, которые являются естественным следствием доброты сердца и желания следовать примеру Христа.» ЛЕ стр. 88

Они должны вырабатывать в себе вдумчивость и заботливость, трудолюбие и разборчивость. Им стоит вести свою работу так чтобы искать славу для Бога.

- Приятные Одежда и Манеры

По этому поводу в Духе Пророчества существуют следующие утверждения:

а. Небрежность в одежде позорит ту истину, которую мы исповедуем.

б. Истина возвеличивается даже через аккуратность в одежде.

в. Манеры и внешний вид должны быть естественными, тогда они будут вызывать уважение к вам.

2.4. РАСПОЛАГАЮЩАЯ МАНЕРА ГОВОРИТЬ

«Из всех тех даров, которыми Бог наделил людей, ни один не может считаться столь же драгоценным, как дар речи. Будучи освященным Святым Духом, он является силой, творящей добро...» ЛЕ стр. 96

- Хорошо Подобранные Слова

ЛЕ следует помнить, что они трудятся вместе с Господом ради спасения душ.

а. Пусть разум наполнится чистыми, святыми мыслями, а слова будут хорошо подобраны.  
б. Не снижайте успеха своей работы, произнося небрежные, непродуманные   
слова.

-Подобно Голосу Спасителя

На основании Духа Пророчества: (ЛЕ стр. 101)

а. Голос Спасителя был подобен музыке для слуха книжников и фарисеев.

б. Он говорил медленно и выразительно.

2.5. УСЕРДНЫЙ В СЛУЖЕНИИ

Читая произведения Е.Уайт мы можем найти важные мысли относительно посвящения в служении. (ЛЕ стр. 103)

- Успех зависит не столько от таланта, сколько от энергии и желания.

- Самые обыденные поручения, выполняемые с любовью и верностью, прекрасны в глазах Божьих.

В служении Богу следующие правила являются для нас полезными:

а. Выполнение ежедневных обязанностей (ежедневная работа

б. Хороший дух (удовлетворительное настроение)

в. Неподдельный и искренний интерес в благосостоянии других.

2.6. ПРИВЕРЖЕННЫЙ К МОЛИТВЕ

«Мы так же искренне должны молиться за излитие Святого Духа, как Его ученики молились в день Пятидесятницы. Если они нуждались в этом в то время, сегодня мы нуждаемся еще больше.» ЛЕ стр. 142-143

- Молитесь о Более Глубоком Опыте

- Молитесь Смиренно и Горячо

«Смиренная, горячая молитва сделает для распространения наших книг больше, нежели все богатства мира...» ЛЕ стр. 109

- Молитва и Исследование Библии

«Сатана прекрасно знает, что все, кого он убедит пренебрегать молитвой и исследованием Писания, будут побеждены его натиском. Поэтому он использует все возможные уловки для обольщения разума.» ЛЕ стр. 110-111 ЛЕ которые ежедневно уделяют определенное время молитве, благочестивым размышлениям и исследованию Библии установят связь с Небесами. Они обретут способность оказывать спасающее, преобразующее влияние среди других.

1. **Как поддерживается литературный евангелист в финансовом вопросе?**

В библейском плане предусмотрено, чтобы продвижение дела Божьего осуществлялось за счет десятин и пожертвований Его народа. Господь говорит: «Принесите все десятины в дом хранилища, чтобы в доме Моем была пища» (Мал.3:10). Церковь с самых первых дней своего существования строго следует этому замыслу.

Литературные евангелисты — вознаграждение литературных евангелистов из десятинных средств конференции.

"Быстро отдавать вырученные от продажи средства".

1. **Какие пять шагов необходимо предпринять, чтобы продать книгу или журнал?**

Продажа – это процесс, который начинается с поиска человека, которому можно что-либо продать, и заканчивается, когда этот человек совершает покупку.

При эффективном прохождении каждого из пяти шагов закладывается основа для успешного выполнения последующего шага. Таким образом, ранее предпринятые шаги создают прочное основание для успешного завершения процесса, при котором продавец получает обязательство совершить сделку и осуществляет продажу.

Итак, пять шагов продажи:

1. Поиск – определение потенциального покупателя.
2. "Открытие" потенциального покупателя –

вовлечение потенциального покупателя в открытое общение, основанное на доверии.

1. Определение потребностей и возможностей определение потребностей и пожеланий потенциального покупателя, а также его готовности и способности сделать покупку.
2. Презентация – предоставление потенциальному покупателю информации о товаре или услуге таким образом, чтобы заинтересовать его в приобретении товара или услуги.
3. Заключение сделки – принятие покупателем обязательства совершить сделку по приобретению товара или услуги с полным оформлением необходимых документов и выполнением финансовых обязательств.

Успех каждой стадии зависит от ранее предпринятых шагов. Второй стадии продажи должно предшествовать успешное завершение первой. При осуществлении третьей стадии необходимо, чтобы были успешно выполнены и первая, и вторая стадия. И так до последней, пятой стадии – заключения сделки, которая является результатом усилий, предпринятых на всех более ранних стадиях.

Такова последовательность стадий продажи, которую необходимо соблюдать для того, чтобы получить ожидаемый результат, а именно успешную продажу!

**5. Кратко расскажите, как пробудить интерес к покупке книги или журнала.**

- поздороваться с человеком, сказать кто мы и зачем пришли;

-ледокол "комплимент"

Когда вы находитесь в комнате, найдите что-то, за что можно похвалить хозяина. Вы можете обратить внимание на:

-комнатные цветы

-домашних питомцев

-уют (просторно, светло)

-книги

-маленькие дети и тд.

Скажите что-нибудь, наподобие: «У вас столько книг, вы, наверное, любите читать?», или «О, какие чудесные цветы! Это вы занимаетесь ими?»  
Категорически запрещается хвалить все, что дорого стоит и обычно крадут:  
-мебель  
-аппаратуру

-ковры и тд. (все, что можно вынести)

Проведя ледокол, вы избавляете себя от лишних вопросов, которые хозяин может задавать, чувствуя недоверие к вам. Теперь вам надо познакомиться с человеком примерно так: «Меня зовут Владимир, а вас?»

-вопросы  
Цель следующих вопросов в том, чтобы узнать нужды людей, их взгляды на здоровье, воспитание детей, на жизнь и на религию. Ответами на все их нужды должны стать не столько ваши рекомендации, сколько книги, которые вы им предложите.

-переход к книгам и презентация книг

Здесь вы можете сказать, задав риторический вопрос: «Как вы думаете, зачем мы задаем эти вопросы? Наша основная цель не только узнать проблемы и болезни, но и чем-то помочь. Для этого наша организация проводит различные семинары, выставки здоровья, ведется работа с зависимыми и созависимыми. Сейчас в вашем городе мы проводим программу оздоровления населения»

Очень важно, чтобы во время презентации книг, человек не догадывался, что вы их продаете. Тогда он, слушая вас, будет думать о преимуществах книг и их цена в его глазах будет намного больше той, которая написана в вашем прайсе. Если же человек сразу поймет, что вы продаете книги, то его мысли будут о том, что их надо купить, а у него нет денег, и всю презентацию он будет думать о деньгах, а не о преимуществах книг. В результате в его глазах цена книг будет намного больше, чем их преимущества.

Проводя презентацию, нужно удерживать интерес покупателя. Ваша презентация должна быть интересной и динамичной. Этого вы достигните только тогда, когда построите презентацию так, что книга будет ответом на нужды вашего собеседника. Если во время презентации хозяин дома не смотрит на вас, глядит на часы и вы не видите интереса в его глазах, быстро переходите к презентации другой книги.

- продажа

Многие люди считают торговлю делом недостойным. Но продавец – это очень важная профессия. Это материнская профессия для всех остальных. Она развивает в человеке открытость, творчество, опыт, расширяет границы познания. Но есть различие между мирской торговлей и духовной: Бог использует этот светский элемент, чтобы возвестить Свое Слово. Слово «продавать» в данном случае означает «служить».

Иногда у благовестника возникает конфликт в сознании: «хочу спасать, но не хочу продавать». Но на самом деле литературный евангелист «продает» счастье, спасение, советы для жизни, доброе здоровье, безопасность в будущей перспективе. Если вы не продаете книги, то теряете много благословений. Евангельские курсы, проповедь – это голос на время, книги – это голос, который не умолкнет никогда. «Кто удерживает у себя хлеб, того клянет народ; а на голове продающего – благословение» (Пр.11:26).  
Итак, вы закончили презентацию книг, и теперь время задать самый главный вопрос шестого шага: «Что вас заинтересовало?». Этот вопрос позволяет вам узнать отношение человека к представленным книгам. Если вашим собеседником проявлен интерес только к книгам о здоровье, то вы можете посоветовать те духовные книги, которые еще не показывали. Желаемый результат достигается только тогда, когда в доме остается духовная литература.

Советуем вам продавать книги в комплекте так, чтобы в нем обязательно присутствовала духовная литература.

1. **Знать, как воспринимать отказ от покупки книги или журнала.**

Не огорчайтесь, если вы ничего не смогли продать. Господь знает, кому эти книги будут нужнее. Пусть ваше настроение не зависит от продажи. Будьте всегда оптимистичны и радостны, помня о том, что вы совершаете святое дело.

Не думайте, однако, что человек, не купивший у вас книги, обязательно погибнет. Литературный евангелист свидетель, а не судья. Известный богослов Ньюбегин пишет об этом так: «Я никогда не могу быть настолько уверен в чистоте и истинности своего свидетельства, чтобы определить, что человек, отвергнув мое свидетельство, отверг и Иисуса».  
Есть важный секрет для борьбы с неудачами: идите дальше! Вас ждут в ближайшем доме или соседней квартире те, кто приготовлен Богом для встречи с вами. Книги в вашей сумке имеют своих хозяев, идите к ним, предложите, и они с радостью купят их и будут вам благодарны.  
Всегда помните, что Главным Тружеником на этом поприще является Господь. Об этом Елена Уайт пишет так: «Именно Господь Иисус, стоящий на стороне литературного евангелиста, идущий вместе с ним, и есть Главный Труженик».

**7. Выполните одно из следующих:**

-На протяжении четырех месяцев выходите с книжным столом, записывая какие книги наиболее и менее популярны.

-Примете участие в проекте из дома в дом, или распространение литературы по почте на протяжении 10 часов. Вложите в литературу почтовую открытку для заказа дополнительной литературы, библейских уроков и/или записаться в Заочную библейскую школу.

-Займитесь продажей книг и/или журналов Церкви адвентистов седьмого дня в течении пяти недель, посвящая этому не менее 20 часов в неделю.

-Займитесь распространением религиозных книг для местной администрации. Проведите в этом проекте не менее 10 часов.

-Займитесь распространением религиозных книг пациентам больницы или в доме престарелых. Проведите в этом проекте не менее 10 часов.

-Создайте проект для бесплатной годовой подписки на журнал Свобода (Liberty) для судей и/или адвокатов в вашей местности. Сделайте сбор средств или пожертвований для бесплатной подписки.

-Создайте проект по отправлению литературы и/или Библий на миссионерские поля. Частью этого проекта является сбор литературы и/или Библий, определив куда отправить этот материал, запакуйте и отправьте литературу.

1. **Методика преподавания для подростков**

1. ПЛАНИРОВАНИЕ ЗАНЯТИЯ

В следопытской программе существует много возможностей для всестороннего развития подростка.

2.ЗАНЯТИЯ В ЗВЕНЬЯХ ПО СТУПЕНЯМ

«Дети должны быть научены миссионерскому труду, им должны помочь в понимании того, что они должны сделать для того, чтобы быть среди спасенных» (Уайт Э. Советы родителям, учителям и ученикам. — С. 168).

Самой лучшей подготовкой является «гармоничное развитие физических, умственных способностей человека с ран- них лет его жизни, а также духовное развитие. Правильное воспитание подготавливает каждого к радостному служению в этом мире и еще более отрадному и высокому служению в жизни вечной» (Уайт Э. Воспитание. — С. 13).

«Так как домашнее хозяйство ведут и мужчины, и женщины, то и мальчикам, и девочкам также надо учиться выполнять домашние обязанности. Заправить свою постель, навести порядок в комнате, помыть посуду, приготовить еду, постирать и починить одежду — эти занятия не дела- ют мальчика менее мужественным, наоборот, это делает его счастливее и увереннее. И если девочки, в свою очередь, научились бы запрягать лошадь и ездить верхом, пользоваться пилой и молотком, а также граблями и мотыгой, они были бы лучше подготовлены к будущим житейским неожиданностям» (Уайт Э. Воспитание. — С. 216, 217).

ситуации может оказаться одним из средств спасения жизни. Клуб может проявить инициативу и организовать уроки плавания в течение года, для того чтобы этот навык был успешно освоен.

3.ЗАНЯТИЯ ПО ПОВЫШЕННЫМ ТРЕБОВАНИЯМ СТУПЕНЕЙ

В каждой ступени следопытов имеются повышенные требования для каждого раздела обучения. Они составлены для тех следопытов, которые стремятся к отличию. Они должны быть закончены вместе с базовыми требованиями при переходе следопыта на другую ступень. Планка повышенных требований ступени вручается во время церемонии награждения с особым торжеством как признание дополнительных достижений следопыта.

4.СПЕЦИАЛИЗАЦИИ

«Безусловно, самое полезное занятие для молодежи — это труд приносящий пользу. Маленький ребенок, играя, не только развлекается, но и развивается; и игры, которыми он увлекается, должны способствовать не только физиче- скому, но также умственному и духовному росту. Наилучшим для развития умственных и физических способностей будет тот вид отдыха, где есть элемент общественно полезного труда. То, что воспитывает готовность помочь и учит молодежь нести свое бремя в жизни, является самым эффективным средством развития ума и характера. Молодым людям нужно знать... что систематические занятия облагораживающим трудом закалят их и защитят в будущем от превратностей жизни» (Уайт Э. Воспитание. — С. 215, 216).

Годы, проведенные в клубе, принесут детям особую радость. Получив нашивки по специализациям, они будут с гордостью показывать их окружающим, как свои достижения в разных областях.

**5.** СОВЕТЫ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ ЭНТУЗИАЗМА В РАБОТЕ НАД СПЕЦИАЛИЗАЦИЕЙ

1. Назначьте определенный срок для прохождения специализации.

Начиная занятие по той или иной специализации, спланируйте работу так, чтобы закончить ее за квартал. Это придаст вашим детям энтузиазм, они будут видеть перед собой конкретную дату завершения и цель учебы. Если предмет займет и следующий квартал, то интерес и мотивацию будет сложнее поддержать.

В. Сделайте работу по специализации интересной.

Для того чтобы поддержать мотивацию на высоком уровне, работа по специализации должна быть не толь- ко развлекательной, но и полезной и информативной. Если требования снижаются, то может создаться впечатление, что та или иная нашивка не представляет особой ценности. Прежде чем вручить нашивку нужно провести тест, который помог бы установить, знает ли ваш следопыт необходимый предмет. Все требования, необходимые для вручения нашивки, должны быть выполнены, но это представляет собой лишь открытие основ нового предмета, и поэтому требования к получению специализаций не должны быть завышены.

С. Пусть следопыты заведут Рабочую тетрадь по специализации. Рабочая тетрадь позволит поддерживать интерес, а так- же даст следопыту необходимый справочный материал, к которому он при желании может обратиться дома. Роди- тели, видя Рабочую тетрадь подростка, также убеждают- ся в ценности предлагаемой специализации.

D. Правила изменения требований.

Иногда требования специализации невозможно выполнить по причине окружения и той среды, в которой находится клуб. Ни один клуб не может самостоятельно отменить то или иное требование из-за невозможности его выполнения. Необходимо, чтобы директор Отдела молодежного служения конференции был извещен об этом заранее и согласился на подобное изменение. Получив такое согласие, клуб может изменить то или иное требование согласно договоренности с конференцией. Если подобное происходит, то исходное требование необходимо заменить подобным, но более простым, сохранив при этом цель и направленность первоначального.̆

E. Выполнение требований для получения нашивки.

Следующие советы помогут вам при проверке требований по специализации.

• Специализация должна быть полностью закончена: на

каждый вопрос должен быть дан ответ, каждый пункт

требования выполнен.

• Чтобы получить нашивки по специализациям из Отдела молодежного служения конференции необходимо заполнить и подписать специальный бланк «Заявка на получение нашивок» и передать его директору клуба «Следопыт» конференции.

1. **Метод опроса**

ФИО\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**ВАРИАНТ-1**

1. Назовите 6 необходимых качеств литературного евангелиста.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Что такое полностью подготовленный?

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Как поддерживается литературный евангелизм в финансовом вопросе? (община, конференция, унион)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Какие 5 шагов необходимо предпринять, чтобы продать книгу или журнал? (кратко описать)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. В каком виде литературного евангелизма участвовал(а) ты?

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

ФИО\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**ВАРИАНТ-2**

1. Назовите 6 необходимых качеств литературного евангелиста.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Что такое приверженный в молитве?

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Какие 5 шагов необходимо предпринять, чтобы продать книгу или журнал? (кратко описать)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. Как нужно воспринимать отказ от покупки книги или журнала? (написать не менее 3-х пунктов)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. В каком виде литературного евангелизма участвовал(а) ты?

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. **Вывод:**

Есть множество таких мест, которых не может достичь голос нашего служителя, и лишь с помощью нашей литературы - книг, газет и брошюр - возможно донести людям те библейские истины, в которых они нуждаются. Наша литература должна распространяться повсеместно. Истину следует сеять повсюду, ибо мы не знаем, где она будет услышана - здесь или там. Мы должны понять, что неразумно давать литературу именно тем, кто с наибольшей готовностью воспримет истину. Распространяя литературу, сообщающую истину для нашего времени, мы не можем предвидеть результаты. - Рукопись 127,1909.

1. **Список литературы**

1."Литературный евангелизм" Е. Уайт http://www.otkrovenie.de/beta/xml/compilations/literaturnijEvangelism.xml

2."Евангелизм" Елена Уайт -http://www.otkrovenie.de/white/knigi/33\_Evangelizm/index.htm

3."Служители Евангелия" Елена Уайт - http://www.otkrovenie.de/white/knigi/22\_Sluzhiteli\_evangeliya/index.htm

4. http://www.3angels.ru/media/video/115/277

5.http://publishing.adventist.ru/uploaded\_assets/50223-%D0%92%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%BD%D0%B8%D0%BA%D0%B8\_%D0%BD%D0%B0%D0%B4%D0%B5%D0%B6%D0%B4%D1%8B.ppt?thumbnail=original&1427410779

6. Церковное руководство - http://www.bible.com.ua/lib/files/449.pdf

7. http://m.gd.ru/articles/4313-otdel-prodaj

8. http://www.orator.biz/library/books/kak\_ubeditj\_sobesednika/

9. http://www.asd.in.ua/archives/93

10. http://wrethfgj.pp.ua/main/authors/elena-uait/literevangsm/1-literevangsm.html